**لوگوی استارت آپ**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| نام استارت آپ: اعضای تیم: (به همراه تجربیات ، موفقیت ها و مهارت های اصلی) تجربیات و دستاوردهای استارت‌آپ: |  | معرفی استارت‌آپ استارت‌آپ و طرح شما در مورد چیست؟ در یک جمله، چشم انداز، محصول و ماموریت تیم یا شرکت خود را بیان کنید. کوتاه بنویسید.  محصول تولیدی استارت‌آپ چیست؟ آیا طرح توجیحی مدون دارد یا خیر؟نیاز یا مشکل واقعی که برطرف می کنید تعریف کنید. راه حل شما چیست؟ راه حل های جایگزین مستقیم و غیر مستقیم موجود برای مشکل مذکور چیست؟ چرا راه حل شما از راه حل های موجود بهتر است؟ وضعیت استارت‌آپ **استارت‌آپ** **درچه مرحله ای ست؟**  مرحله کشت ایده (Seed)، مرحله اولیه استارتاپ (Early stage)، مرحله میانی استارتاپ (Mid stage)، مرحله رشد (Growth stage) بازار  * **بازار هدف استارت‌آپ( گروه مشتریان):** بازار خود را تعریف کنید. کسب و کار شما در این بازار در چه جایگاهی قرار دارد. حجم و پتانسیل بازار شما چگونه است؟ * **مدل درآمدی:** مشتریان اصلی شما چه کسانی هستند و چگونه می خواهید پول در بیاورید؟ الگوی قیمت گذاری تان چیست؟ درصورت امکان، درآمد و تعداد مشتریان را تا به امروز اعلام کنید. * **ارزش پیشنهادی به مشتریان (نحوه استفاده مشتریان):** محصول یا خدمات شما توسط مشتریان چگونه استفاده می شود و چه ارزشی برای آنها ایجاد می نماید؟ |
| راه‌های ارتباطی: |  | مالی و سرمایه گذاری (ارقام به میلیون ریال)  * **پیش بینی مالی:** هر یک از موارد زیر را برای 3 سال به طور سالیانه نشان دهید.   کل مشتریان، مجموع درآمد، کل هزینه ها   * **میزان سرمایه گذاری صورت پذیرفته:** * **سرمایه گذاران قبلی:** * **میزان سرمایه مورد نیاز:**      * **محل مصرف سرمایه درخواستی:** از این وجوه برای چه منظوری استفاده می کنید:   حقوق بنیانگذاران، فروش و بازاریابی، استخدام نیروی انسانی، به کارگیری تکنولوژی/ هزینه زیر ساخت لازم برای رشد و توسعه محصولات یا خدمات |